

Nom oficial del país: Regne Unit de Gran Bretanya i Irlanda del Nord

Capital: Londres

Població: 66,6 M hab.

Moneda: Lliura esterlina (pound)

Equivalència: 1 EUR = 0.86 GBP

Idiomes: cap idioma oficial, de facto: anglès, minoritaris: gaèlic irlandès, gaèlic escocès, gal·lès, còrnica i manx.

PIB:

D'acord amb l'agència TRADING ECONOMICS, El PIB del Regne Unit va disminuir lleugerament l'any 2019 a 2829,11 M\$, el que equival a uns 2331,06 M€ respecte dels 2860,67 M\$ aproximadament 2357,06 M€ del 2018.

Pel que fa el 2020, segons dades oficials de l'Institut Nacional d'Estadística britànic, El PIB del Regne Unit va créixer l'1,1% el setembre del 2020 significat un creixement d'un 15,5% el tercer trimestre (de juliol a setembre) de 2020, tot i que al setembre, el PIB mensual era un 8,2% inferior als nivells observats al febrer de 2020, abans de l'impacte total de la pandèmia de covid-19.

Sectors forts:

Segons l'Oficina Nacional d'Estadístiques del Regne Unit (ONS), el sector serveis és el sector més gran del Regne Unit, ja que representa més de tres quartes parts del PIB. La indústria de serveis al Regne Unit comprèn moltes indústries, incloses les finances i serveis comercials, indústries centrades en el consumidor, com ara la venda al detall, l'alimentació i les begudes i l'entreteniment. La fabricació i la producció aporten menys del 21% del PIB i l'agricultura aporta aproximadament el 0,60% .5 6

Després de registrar un creixement constant el 2017, el sector manufacturer del Regne Unit només va créixer un 0,4% i la producció de la construcció va caure un 0,4% el 2018, segons The Blue Book: 2019 del Regne Unit ONS. El sector manufacturer del Regne Unit, que mostra una disminució de les vendes de 0,9 milions de lliures el 2019 respecte al 2018,8

El creixement de la indústria dels serveis va augmentar un 2,1% el 2018, cosa que va reforçar el creixement dels dos anys anteriors. No obstant això, la desacceleració general del consum real de les llars que va començar el 2017 va continuar el 2018. Aquesta reducció va ser culpada en part de la incertesa sobre el Brexit i la caiguda del mercat immobiliari.

El turisme és una altra gran font de diners per al Regne Unit El 2019, els visitants residents a altres països van gastar 28.400 milions de lliures esterlines, o 35.900 milions de dòlars en viatges i turisme al Regne Unit, segons l'ONS. 9 Visites al juny de 2019, temporada alta per al turisme, va créixer un 9% anual. Gasten visitants a l'estranger

Unions duaneres:

El Regne Unit és membre de les següents organitzacions internacionals: la *Commonwealth of Nations*, el Consell d'Europa, el G7, el G20, l'OTAN, l'Organització per a la Cooperació i el Desenvolupament Econòmic (OCDE), la Interpol i l'Organització Mundial del Comerç (OMC). Ha estat membre de la Unió Europea (UE) i el seu predecessor, la Comunitat Econòmica Europea (CEE), des de l'1 de gener de 1973 fins a la seva retirada el 31 de gener de 2020.

Factors culturals:

El 1949 la Declaració de Londres crea la *Commonwealth of Nations*, coneguda generalment simplement com a **Commonwealth**, és una associació política de 54 estats membres, formada principalment per aquells territoris que formaven l'Imperi Britànic. Les principals institucions de l'organització són la Secretaria de la Commonwealth, que se centra en aspectes intergovernamentals, i la Commonwealth Foundation, que se centra en les relacions no governamentals entre estats membres.

Tot i que la Commonwealth no té un acord comercial multilateral, la investigació de la *Royal Commonwealth Society* ha demostrat que la tendència al comerç amb un altre membre de la Commonwealth és fins a un 50% més que amb un no membre de mitjana. A la Cimera de Malta del 2005, els caps de govern van avalar posar com a objectiu el lliure comerç entre els membres de la Commonwealth sobre una base bilateral.

Afeccions a causa de la covid-19:

El Regne Unit ha estat un dels països més afectats per la pandèmia a l'inici de la declaració de la mateixa, però al llarg de l'any 2020 ha experimentat una estabilització. El PIB del Regne Unit va caure un 20,4% el segon trimestre (d'abril a juny) de 2020 i també va caure significativament el segon trimestre (d'abril a juny) del 2020, amb contraccions generalitzades en tots els principals sectors de l'economia

El PIB va créixer un 8,7% el juny de 2020 El sector serveis va caure un 19,9% el segon trimestre (d'abril a juny) de 2020; la producció va caure un 16,9% el segon trimestre (d'abril a juny) de 2020. La producció del sector de la construcció va caure un 35,0% el segon trimestre (d'abril a juny) de 2020

Oportunitats de negoci al Regne Unit:

A totes aquestes afectacions causades per la pandèmia de covid-19, se'ls ha afegit un altre factor. Des de l'1 de gener de 2021, el Regne Unit queda fora de la Unió duanera i el mercat únic de la UE, i passa a ser un Tercer Estat a tots els efectes.

Una de les afectacions que exemplifica bé els efectes del Brexit, és que a partir de l'1 de gener de 2021, els camions que passen a la UE via terrestre son aturats a la frontera, on

es controla fins i tot els entrepans que duen (ja que el pernil està afectat a l'hora d'entrar-lo en tercers països).

El canvi que ha suposat la sortida del Regne Unit de la UE és que totes les mercaderies que entren o surten, han de passar per la duana. Per tant estan sotmeses a control duaner tant per entrada com per sortida a la UE. Son dos tràmits duaners diferents (però necessaris) per a que mercaderia arribi a client.

No hi ha aranzels ni quotes per l'Acord de Lliure Comerç que es va signar pel Brexit. Això és transcendental perquè les conseqüències del Brexit no tinguin a més un cost afegit aranzelari.

A més per a importacions de mercaderies de la UE, el Regne Unit ha imposat disposicions transitòries per pal·liar els efectes que els tràmits duaners tenen des de l'1 de gener 2021, per certes mercaderies de provinença animal o també per marques.

Això ha pogut crear problemes com podrien ser els problemes normatius: Tot i que es coneixia que es produiria aquesta sortida, això ha generat inseguretats jurídiques, i ha fet que s'hagi de negociar INCOTERM, ja que quan hem de vendre al Regne Unit hem de fer despatx d'importació a Esp i a UK, i quan comprem en condicions EXworks, també hem de fer els tràmits a UK. Això implica que les empreses han de verificar si compleixen amb aquests INCOTERMS.

Tràfic té particularitat Ro-Ro (els camions entren i surten pels seus propis mitjans), quan les mercaderies surten d'UK en camió i passen per França per arribar per exemple a Cat, o a la inversa, això fa que tingui el seu procés d'importació/Exportació. Per tant cal correcta classificació aranzelària de les mercaderies. Perquè això marcarà una sèrie de coses com és el fet que les mercaderies per exemple puguin ser revisades a la frontera en funció de la mercaderia que sigui. També pot ser que intervinguin altres agents.

Hi ha un acord que ens permet no pagar aranzel, però aquest acord s'ha d'aplicar correctament. La majoria de mercaderies entrant a Cat entraran per França, a no ser que arribi transportat en vaixell entrant pels ports de Santander o Bilbao.

A partir del Brèxit i la pandèmia, hi ha hagut diversos sectors en auge. Quan parlem de Fintech, el nom de Londres ens ve al cap automàticament, ja que és un país que gràcies a la regulació i el desenvolupament avançats, el Regne Unit i, sobretot, Londres són líders mundials en aquesta tecnologia, és definitivament a la part superior.

Tots aquells sectors lligats a la tecnologia financera, intel·ligència artificial i IoT, aproximadament des del 2014, han experimentat un auge, hi ha diversos exemples d'èxit, com és el cas de FinchCapital BUX, Brickblock, Digital Insurance Group, Goodlord, Grab, Hiber, Twisto i Trussie.

Un dels efectes que ha portat la pandèmia és la proliferació del treball des de casa, en l'última dècada ja hi havia una tendència a començar a treballar a distància. El creixement de les aplicacions empresarials i de vídeo a les botigues d'aplicacions. Són els més descarregats durant aquesta pandèmia.

Grans preocupacions per a les empreses sobre com poden mantenir l'equip de vendes en funcionament. Com es transformaran els bancs i les assegurances durant aquesta pandèmia?

La manera de pensar aquest canvi digital es divideix en 3: banca i pagaments; assegurança; tecnologia de la propietat. Tot i que actualment s'està experimentant una reducció d'ofertes en marxa, però les mides de comprovació són més altes que mai. Encara flueixen molts diners en les ofertes, però es produeixen menys ofertes. Hem d'entendre una mica més com l'efecte a curt termini.

S'han destinat molts diners als mercats privats i veiem una lleugera correcció en termes de creixement, hi haurà pressió. Tot i així, el flux de diners destinats a FinTech segueix en auge.

En general, els bancs canviants han vist molts canvis, ja que han tingut un impacte massiu. Els jugadors comercials són realment els guanyadors en aquesta situació. A la crisi de l'assegurança després de la crisi, la vertical que veiem és que hi ha moltes accions relacionades amb l'assegurança de salut a l'espai d'ajuda a Europa.

Parlem d'empreses referents B2B i bancàries com seria el cas de: revolult, n26, transferwise, crowd cube cedres, ravenpal a l'estat espanyol s'està fent més en la capa invisible que hi ha darrere dels serveis financers o l'eix vertebrador de la banca en aspectes com els pagaments o comprovacions anti-frau i els sistemes bancaris bàsics.

Al llarg dels deu darrers anys que s'ha invertit, s'ha invertit en tots els altres sectors, probablement el fintech ha estat el que ha tingut més èxit, de manera que inverteixen en un primer canvi inversor sense gasolina, que avui és un unicorn, un núvol de divises i altres tecnologies de la tecnologia empreses.

Relacions comercials Catalunya-Regne Unit:

Malgrat el Brexit, el Regne Unit segueix sent un dels principals socis de la UE, és la sisena economia del món quant al seu PIB i està situat entre les posicions 4a i 5a de les exportacions catalanes, cosa que el converteix amb un Mercat molt rellevant i està considerat com un dels països estratègics per Acció per a les exportacions catalanes.

Actualment degut al Brexit hi ha restriccions tant en el comerç com en les visites al Regne Unit. Pel que fa al Turisme, familiars i amics: es pot viatjar amb DNI sense problema fins l'octubre, i a partir d'octubre amb passaport. Els viatges de negoci estan permesos: La normativa que hi ha a l'actualitat: nacionals d'UK a UE es poden desplaçar a la UE per període de 90 dies, i els UE a UK per un període de 6 mesos (concepte de viatge de negocis).

Per aquells catalans que treballen al Regne Unit: s'ha creat un sistema migratori per punts, que tracta per igual a totes les nacionalitats. Com que ja son tercer estat, nosaltres som com qualsevol altre país (Sistema de 70 punts), en funció dels punts obtinguts es considera coma treballador qualificat.

Pel que fa als treballadors britànics a Catalunya, caldrà que tinguin en compte que s'ha de complir la normativa per a qualsevol treballador extracomunitari.

La representació catalana al Regne Unit, es fa a través de la Delegació del Govern de Catalunya al Regne Unit, la qual inclou, a banda de la representació política, també l'oficina de turisme així com l'[Oficina Exterior de Catalunya a Londres](#) d'Acció que s'encarrega de cobrir tot el mercat de les illes britàniques (Regne Unit i Anglaterra). També es coneix internacionalment com Catalonia Trade and Investment.

El TecnoCampus té contacte amb diversos parcs tecnològics que inclouen la part acadèmica que correspon a la universitat, tot i així, degut a les situacions actuals, no hi ha cap conveni del soft-landing signat. No obstant això, es preveu que en un futur proper s'avanci en aquest sentit.

Per altra banda, Catalunya compta amb el Consolat del Regne Unit a Barcelona, així com la Cambra de Comerç Britànica a Barcelona.